

من يملك ثروة الذكاء الاصطناعي؟



بقلم:

عدنان أحمد يوسف

الأممي. فالبيت الأبيض يتعامل مع الذكاء الاصطناعي باعتباره قضية أمن قومي بقر ما هو قضية نمو اقتصادي. فالنماذج المتقدمة يمكن أن تدعم الدفاع السيبراني وتزيد الإنتاجية، لكنها في الوقت نفسه قد تستخدم في الهجمات الإلكترونية أو التضليل الإعلامي أو تطوير قدرات عسكرية متقدمة.

بالنسبة إلى دول الخليج، فإن المعنى الأهم لهذا النقاش هو أن عصر الاكتفاء بشراء التكنولوجيا يقرب من نهايته، فالثروة الحقيقية في المستقبل لن تولد من استخدام تطبيقات الذكاء الاصطناعي فقط، وإنما من امتلاك المصنعات والشركات والبنية التحتية الرقمية التي تنتج هذه التكنولوجيا.

ومن هنا تبرز أهمية الصناديق السيادية الخليجية التي أصبحت بالفعل من كبار المستثمرين العالميين في قطاع التكنولوجيا. غير أن المرحلة المقبلة قد تتطلب انتقالاً من دور المستثمر المالي الباحث عن العائد إلى دور المستثمر الاستراتيجي الذي يسعى إلى نقل المعرفة، وبناء القدرات الوطنية، وتوطين التقنيات، وتطوير منظومات ابتكار محلية قادرة على إنتاج القيمة المضافة.

ما يكشفه التقرير المذكور يتجاوز كثيراً حدود خبر اقتصادي عابر، فهو يعكس بداية مراجعة أمريكية عميقة للعلاقة بين الدولة والسوق في عصر الذكاء الاصطناعي. وإذا كانت الولايات المتحدة، وهي المعقل التاريخي للرأسمالية الحرة، تعيد التفكير في كيفية توزيع ثروة التكنولوجيا الجديدة، فإن دول الخليج مطالبة بطرح سؤال موزن: كيف يمكن تحويل الذكاء الاصطناعي من تقنية مستوردة إلى أصل استراتيجي يسهم في بناء الثروة الوطنية، وتعزيز السيادة الرقمية، وصناعة اقتصاد المعرفة في العقود المقبلة؟

فربما لا يكون السؤال الأهم في المستقبل من يستخدم الذكاء الاصطناعي، بل من يملكه، ومن يشارك في جني ثروته، ومن يحدد قواعده واتجاهاته، وهنا تحديداً تتشكل ملامح الاقتصاد العالمي الجديد.

نشرت صحيفة «الشرق الأوسط» تقريراً استند إلى ما أورده وكالنا «رويتز»، و«واشنطن بوست» حول تصريحات الرئيس الأمريكي دونالد ترامب بشأن بحث إمكانية حصول الحكومة الأمريكية أو الجمهور الأمريكي على حصة من الثروة التي ستولدها شركات الذكاء الاصطناعي الكبرى.

وقد يبدو الخبر للوهلة الأولى مجرد نقاش سياسي أو اقتصادي مرتبط بقطاع التكنولوجيا، إلا أن القراءة المتأنية لما وراء التصريحات تكشف عن تحول عميق بكثير يجري داخل الفكر الاقتصادي الأمريكي نفسه. فالقضية لم تعد تتعلق بتنظيم الذكاء الاصطناعي أو ضبط مخطاؤه أو تعزيز التنافس مع الصين، وإنما أصبحت تمس سؤالاً جوهرياً يتعلق بمستقبل الرأسمالية الأمريكية: من يملك ثروة الذكاء الاصطناعي؟ ومن يستحق الاستفادة من لاقطاتها العالمية خلال العقود المقبلة؟

ما يجعل هذا النقاش استثنائياً أنه يصدر من الولايات المتحدة ذاتها، الدولة التي بنت نفوذها الاقتصادي على فلسفة السوق الحرة والملكية الخاصة والابتكار الذي تقوده الشركات. وعندما يبدأ الحديث في واشنطن عن منح المجتمع أو الدولة نصيباً مباشراً من الثروة الرقمية المستقبلية، فإن ذلك لا يعكس مجرد توجه تنظيمي جديد، بل يشير إلى مراجعة فكرية متنامية لسدور الدولة في الاقتصاد الرقمي، وإلى إدراك متزايد بأن الذكاء الاصطناعي لم يعد مجرد قطاع اقتصادي واع، بل أصبح مورداً استراتيجياً لا يقل أهمية عن الطاقة أو الدفاع أو البنية التحتية الوطنية.

الأهمية الكبرى في تصريحات الرئيس ترامب لا تكمن فقط في فكرة حصول الحكومة الأمريكية على حصص في شركات كبرى مثل «أوبن إيه آي» و«أنتروبيك» و«سبب إكس»، بل في التحول الفلسفي الذي تحكسه، فالولايات المتحدة، التي طالما قدمت نفسها بوصفها النموذج الأبرز للرأسمالية الحرة، تبدو اليوم مضطرة إلى التفكير بمنطق جديد: ليس تأمين الاقتصاد، بل تحويل بعض قطاعات المستقبل إلى أصول وطنية ذات عائد عام.

هذا التحول يعني أن الدولة الأمريكية لم تعد ترى الذكاء الاصطناعي مجرد صناعة تقنية، بل بنية تحتية سيادية، تشبه الطاقة والدفاع والرقائق والاتصالات. فمن يملك نماذج الذكاء الاصطناعي المتقدمة قد يمتلك أدوات التأثير في المعرفة، والإنتاج، والأمن السيبراني، والتعليم، والطب، والإعلام، وحتى القرار العسكري. لذلك يصعب تدخل الدولة ليس خروجاً كاملاً عن السوق، بل محاولة لإعادة ضبط العلاقة بين الابتكار الخاص والمصلحة العامة.

الأعمق من ذلك أن الفكرة تكشف قلقاً اجتماعياً حقيقياً. فالذكاء الاصطناعي قد يخلق ثروات تريبولوجية، لكنه قد يضغط في الوقت نفسه على الوظائف، ويعيد توزيع الدخل لمصلحة رأس المال على حساب العمل. ولا يمكن فصل هذا النقاش عن البعد



«أسواق الأسرة» تحتفي بتخريج متدربي مركز عالية للتأهيل بالشراكة مع فندق «داون تاون روتانا»

كتبت: زينب إسماعيل

اتموا البرنامج التدريبي لهذا العام، فقد جسدوا خلال رحلتهم التدريبية روح الالتزام والمثابرة والرغبة في التطور. كما نتوجه بالشكر إلى فريق مركز عالية للتأهيل وفندق داون تاون روتانا على شراكتهم الفاعلة وجهودهم المستمرة في دعم وتمكين هذه الطاقات الواعدة. ومن خلال هذا التعاون المشترك، نواصل المساهمة في بناء مسارات تعزز الثقة والاستقلالية وتفتح آفاقاً أوسع للمهنيين المستقبليين».

وأضاف نيكولاس غاردييه، المدير العام لفندق داون تاون روتانا: «نفخر بأن نكون جزءاً من هذه المبادرة الهادفة التي تجمع بين مؤسسات تتشارك الإيمان بأهمية تمكين الأفراد وفتح آفاق جديدة أمامهم. ونقدم بالشكر إلى مركز عالية للتأهيل وأسواق الأسرة على هذا التعاون البناء الذي خلق فرصاً حقيقية للتأهيل والتطوير والاندماج. وفي فندق داون تاون روتانا، نعتبر هذه الشراكة التزاماً مستمراً تجاه المجتمع، نسعى من خلالها إلى دعم البرامج والمبادرات التي تترك أثراً إيجابياً ومستداماً في حياة الأفراد. ونتطلع إلى مواصلة العمل مع شركائنا لتعزيز هذه الجهود وتوسيع أثرها خلال السنوات المقبلة».

التشغيلية اليومية في قطاع التجزئة، ضمن بيئة عمل داعمة وشاملة. كما أسهم إشراف فريق عمل أسواق الأسرة إلى جانب المرشدين والأخصائيين في مركز عالية للتأهيل في تطوير قدراتهم المهنية وتعزيز ثقتهم بأنفسهم.

وفي خطوة نوعية تعكس تنامي أثر البرنامج، امتد التعاون هذا العام إلى قطاع الضيافة من خلال مشاركة فندق داون تاون روتانا، الذي استقبل مجموعة من متدربي مركز عالية للتأهيل ضمن عملياته التشغيلية. وأتاح ذلك للمتدربين فرصة التعرف على بيئة عمل مختلفة واكتساب مهارات إضافية تعزز جاهزيتهم لسوق العمل وتوسع آفاقهم المهنية المستقبلية. كما تتجاوز هذه الشراكة إطار التدريب العملي لتشمل مبادرات مستمرة في مجالات التدريب والتأهيل وتنظيم معارض فنية في الفندق لعرض إبداعات منتسبي المركز. في إطار التزام مشترك بدعم الدمج المجتمعي وتمكين الأفراد. ويؤكد هذا التعاون أهمية الدور الذي يمكن أن تؤديه المؤسسات بمختلف قطاعاتها في بناء بيئة عمل ومجتمع أكثر شمولاً واستدامة. وبهذه المناسبة، قال عياشي جمعة، رئيس أسواق الأسرة وأرتيزان: «نفخر بجميع المتدربين الذين

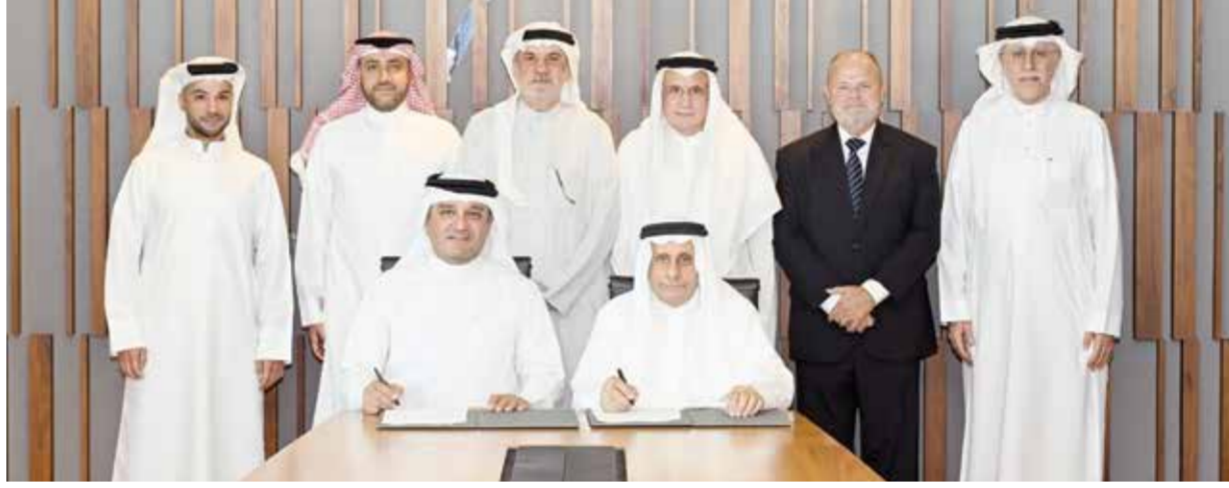
احتفلت أسواق الأسرة بتخريج دفعة جديدة من متدربي مركز عالية للتأهيل، في إنجاز يجسد نجاح برنامجها المستمر لتمكين الأشخاص ذوي العزيمة من خلال التدريب العملي وتنمية المهارات المهنية. ويعكس حفل التخرج التزام أسواق الأسرة المتواصل بشعارها «دايماً وياكم»، ودعماً لجهود تعزيز الدمج المجتمعي وتوسيع الفرص الوظيفية في مملكة البحرين.

وعلى مدى أكثر من تسع سنوات، تجمع أسواق الأسرة ومركز عالية للتأهيل شراكة راسخة ومثمرة تهدف إلى تزويد المتدربين بالمهارات والثقة والخبرات العملية اللازمة للنجح في بيئة العمل. ومن خلال هذا التعاون المستمر، دعمت أسواق الأسرة مبادرات المركز عبر توفير فرص التدريب المهني، ورعاية البرامج المجتمعية الهادفة إلى تعزيز الاستقلالية والاندماج.

وشهد برنامج هذا العام تدريب المتدربين في فرعي أسواق الأسرة بجزر أمواج والجنينة، حيث اكتسبوا خبرات عملية في مجالات خدمة العملاء، وتنسيق وعرض المنتجات، وإدارة المخزون، والعمليات

تنفيذ الأعمال الإنشائية الرئيسية ضمن المشروع

«عقارات السيف» تعين شركة محمد جلال للمقاولات لتطوير «مجمع السيف - الضاحية»



○ أحمد يوسف.



○ أحمد جلال.



○ عيسى نجيب.

تطوير المرافق والمساحات المختلفة وتقديم مفاهيم جديدة تعزز مكانة المجمع كوجهة رائدة للتسوق والترفيه والضيافة في مملكة البحرين.» وأضاف: «نواصل في عقارات السيف الاستثمار في تطوير أصولنا ومشروعنا بما يعزز مساهمتنا في دعم القطاعات الاقتصادية الحيوية، وفي مقدمتها السياحة والتجزئة. ونحن على ثقة بأن هذا المشروع سيسهل إضافة نوعية للتشغيلية متقدمة وفق الخطط الزمنية، وسيمنح الزوار تجربة أكثر تنوعاً وتكاملاً خلال السنوات المقبلة».

وتوظيف خبراتنا وإمكاناتنا الهندسية والتفنية لضمان إنجاز الأعمال وفق أعلى معايير الجودة والكفاءة، وبما يدعم رؤية عقارات السيف في تطوير وجهة وجهة متكاملة تلبى تطلعات الزوار وتواكب متطلبات المستقبل.» ويؤيد، صرح أحمد يوسف، الرئيس التنفيذي لشركة عقارات السيف، قائلاً: «يمثل توقيع الاتفاقية مع المقاول الرئيسي محطة مهمة ضمن مسار مشروع تطوير مجمع السيف - ضاحية السيف، ويعكس انتقال المشروع إلى مرحلة تنفيذية متقدمة وفق الخطط الزمنية المعتمدة. ونهدف من خلال هذه المرحلة إلى ترجمة رؤيتنا التطويرية على أرض الواقع عبر

تطوير الأصول النوعية بشكل عاملاً رئيسياً في تعزيز القيمة المستدامة لمساھمينا ودعم الحركة الاقتصادية في المملكة. ومن هذا المنطلق، نواصل العمل على تنفيذ مشاريع استراتيجية تسهم في الارتقاء بجودة التجارب التي نقدمها وترسخ مكانة مجمع السيف كأحد أبرز الوجهات التجارية والاجتماعية في البحرين والمنطقة.» من جانبه، صرح أحمد جلال، نائب رئيس مجلس إدارة شركة محمد جلال للمقاولات قائلاً: «نعزّز بشراكتنا مع عقارات السيف في تنفيذ هذا المشروع التطويري البارز، والذي يمثل إحدى المبادرات النوعية المهمة في قطاع التجزئة والضيافة بمملكة البحرين. وسنعمل على

أعلنت شركة عقارات السيف توقيع اتفاقية مع شركة محمد جلال للمقاولات لتنفيذ الأعمال الإنشائية الرئيسية ضمن مشروع تطوير الضاحية لمجمع السيف - ضاحية السيف، في خطوة تعكس التقدم المستمر في تنفيذ هذا المشروع الاستراتيجي الذي يهدف إلى إعادة تقديم المجمع بطلاء عصري متجدد ترفقي بتجربة التسوق والترفيه والضيافة في مملكة البحرين.

ويأتي توقيع الاتفاقية في إطار النهج الذي تتبعه عقارات السيف في تطوير أصولها ومراكزها التجارية وفق رؤية طويلة الأمد تواكب تطلعات الزوار والمتغيرات المتسارعة في قطاع التجزئة والترفيه، بما يعزز مكانة مجمع السيف كواحد من أبرز الوجهات المتكاملة في المملكة والمنطقة، مع المحافظة على استمرارية التشغيل وسلاسة الخدمات المقدمة للزوار خلال مختلف مراحل المشروع.

وبموجب الاتفاقية، ستنوّل شركة محمد جلال للمقاولات تنفيذ الحزمة الرئيسية من الأعمال الإنشائية والتطويرية للمشروع وفق أعلى المعايير الهندسية والفنية، وتشمل إنشاء مساحات جديدة مخصصة للمطاعم والمقاهي الراقية بمفاهيم عصرية ومتنوعة، إلى جانب تنفيذ التوسعات الجديدة المخطط لها ضمن المشروع، بما يسهم في توفير بيئة أكثر حيوية ويمنح الزوار تجربة متكاملة تجمع بين التسوق والضيافة والترفيه في وجهة واحدة.

كما تتضمن الأعمال تطوير الخدمات المرتبطة بالمساحات والتوسعات الجديدة، بما يتسجم مع الرؤية التطويرية الشاملة للمشروع ويعزز من جاذبية المجمع كوجهة عائلية عصرية تلبى احتياجات مختلف الفئات العمرية.

وبهذه المناسبة، صرح عيسى محمد نجيب، رئيس مجلس إدارة شركة عقارات السيف، قائلاً: «يمثل مشروع تطوير مجمع السيف - ضاحية السيف أحد الركائز الأساسية في استراتيجيتنا الشركة الرامية إلى تعزيز تنافسية أصولها العقارية وترسيخ مكانتها في قطاع التجزئة والترفيه بقطاع البحرين. ويأتي توقيع هذه الاتفاقية ليمسّد التقدم المتواصل في تنفيذ رؤية مجلس الإدارة نحو تطوير وجهات عصرية قادرة على مواكبة المتغيرات المستقبلية وتلبية احتياجات الأجيال الجديدة من الزوار والمتسوقين.» وأضاف: «نؤمن بأن الاستثمار المستمر في

تراجع الأسعار ينعش سوق الذهب.. وإقبال واسع على شراء المصوغات



○ محمد العويناتي.



○ حسين الشهابي.

الأمريكية عند مستويات مرتفعة لفترة أطول، إلى جانب صدور بيانات اقتصادية قوية عززت من قوة الدولار الأمريكي. وأشاروا إلى أن بيانات سوق العمل الأمريكية التي جاءت أفضل من المتوقع دفعت المستثمرين إلى إعادة تقييم توقعاتهم بشأن خفض أسعار الفائدة، مما أدى إلى ارتفاع عوائد السندات وقوة الدولار، وهو ما شكّل ضغطاً على الذهب باعتباره أصلاً لا يدر عائداً.

كما ساهمت سياسات البنوك المركزية العالمية الرامية إلى مكافحة التضخم والإبقاء على أسعار الفائدة المرتفعة في تقليص جاذبية المعدن الأصفر، في حين أدى ارتفاع أسعار النفط بفعل التورات الجيوسياسية إلى تعزيز المخاوف التضخمية ودعم الدولار، الأمر الذي انعكس سلباً على أسعار الذهب.

وخاصة ذات الطابع التراتي، جاءت في مقدمة القطع الأكثر طلباً، وتوقع الشهابي أن تشهد أسعار الذهب خلال الفترة المقبلة مزيداً من التحركات العقبلة، قَبْل أن تعود إلى الارتفاع مجدداً مدفوعة بعوامل السوق العالمية. من جانبه، أكد الصانع محمد العويناتي أن حجم الإقبال على الشراء فاق التوقعات، لافتاً إلى أن العديد من المستهلكين انتهوا فرصة انخفاض الأسعار لشراء احتياجاتهم من الذهب بعد فترة طويلة من الارتعاعات.

وأوضح أن الطلب تركّز بشكل واضح على المصوغات الثقيلة، متوقعاً أن تعود الأسعار إلى الارتفاع خلال المرحلة المقبلة، ما دفع كثيرين إلى الإسراع بالشراء قبل أي زيادة جديدة. ويرجع خبراء الذهب تراجع الأسعار خلال يونيو 2026 إلى تنامي التوقعات باستمرار أسعار الفائدة الذهبية.

كتبت: نوال عباس

شهدت أسواق الذهب المحلية انتعاشاً ملحوظاً خلال الأيام الماضية، مدفوعاً بتراجع أسعار الذهب عالمياً، الأمر الذي شجع المستهلكين على الشراء والاستفادة من مستويات الأسعار المنخفضة. وبلغ سعر جرام الذهب عيار 21 نحو 45 ديناراً و10 أقدس، فيما سجل عيار 22 نحو 47 ديناراً و24 نحو 51 ديناراً و500 فلس، بينما وصل سعر الأونصة إلى 4218 دولاراً.

وقال الصانع حسين الشهابي إن انخفاض الأسعار أسهم في تحريك السوق بشكل لافت، حيث شهدت محلات الذهب إقبالاً كبيراً على شراء المصوغات الذهبية، خصوصاً القطع المتوسطة والثقيلة. وأوضح أن الذهب لم يشهد تراجعاً بهذا المستوى منذ فترة طويلة، مشيراً إلى أن سعر الجرام انخفض إلى نحو 42 ديناراً قبل أن يعاود الاستقرار عند حدود 45 ديناراً. وأضاف أن الطلب تركّز بصورة أكبر على المصوغات الذهبية مقارنة بالسيانك، موضحاً أن كثيراً من السيدات يفضلن اقتناء المشغولات الذهبية لما توفره من قيمة ادخارية وإمكانية استخدامها للزينة في الوقت ذاته. وأشار إلى أن الأساور الذهبية،



الربط المالي بين آسيا ومنطقة الخليج العربي، والمساهمة في صياغة الجيل القادم من الخدمات المصرفية عبر تقنيات الذكاء الاصطناعي، والأصول الرقمية، والخدمات المالية الحديثة.» من جانبها أعربت زيبا عسكر، الرئيس التنفيذي لجمعية مصارف البحرين، عن ترحيبها بهذه الخطوة قائلة: «يسعدنا أن نرحب ببنك سنغافورة الخليج في الجمعية. إن هذه العضوية تشكل إضافة قيمة وتعكس الثقة الدولية القوية في البيئة التنظيمية المتقدمة التي تتمتع بها مملكة البحرين. نتطلع إلى مساهمة البنك في الحوارات المهنية حول التقنيات المالية الحديثة، والعمل على حلول مبتكرة تدعم النمو المستدام للقطاع المالي».

أعلنت جمعية مصارف البحرين انضمام البنك السنغافوري الخليجي (SGB) إلى عضويتها، في خطوة استراتيجية تهدف إلى تعزيز التعاون بين المؤسسات المالية الرائدة في المملكة. ويأتي هذا الانضمام ليؤكد جاذبية القطاع المالي البحرينى للاستثمارات الدولية، وتدعم مكانة المملكة كمركز مالي متنامٍ يربط بين الأسواق الآسيوية ومنطقة الخليج العربي. وفي هذا السياق، أكد شون تشان، الرئيس التنفيذي للبنك السنغافوري الخليجي أهمية هذه العضوية في مسيرة البنك، صرح قائلاً: «إن انضمامنا إلى جمعية مصارف البحرين يعكس التزامنا الراسخ بلعب دور فاعل في القطاع المالي والاقتصاد الوطني البحريني بشكل عام. ونحن نهدف من خلال هذه الشراكة إلى تعزيز