

بتلكوتطلق OnePlanBusiness لدعم الشركات الناشئة بحلول متكاملة

الرئيس التنفيذي لتلكوت:

فاتورة واحدة ومنظومة شاملة لدعم نمو الأعمال

إدارة التكاليف، مع توفير بنية اتصالات قوية تدعم النمو والتوسع على المستويين المحلي والإقليمي. وأضاف أن One Plan Business تمثل امتداداً لنهج الشركة في الابتكار القائم على فهم عميق لمتطلبات السوق، مشيراً إلى أن توحيد خدمات الموبايل والإنترنت والاتصالات الموحدة والحلول الأمنية ضمن باقة واحدة يسهم في تقليل التعقيدات الإدارية، ويعزز كفاءة التشغيل، ويمنح أصحاب الأعمال مساحة أكبر للتركيز على تطوير منتجاتهم وخدماتهم وتحقيق قيمة مستدامة في السوق.. وهذا نص الحوار:

أكد ميثم عبدالله – الرئيس التنفيذي لشركة بتلكوت، إحدى شركات Beyon، أن إطلاق باقة One Plan Business يأتي في إطار التزام الشركة بتطوير حلول اتصالية متكاملة تستجيب لاحتياجات الشركات الناشئة والمؤسسات الصغيرة والمتوسطة، وتمكّنها من الانطلاق بثقة في بيئة أعمال متسارعة التغير. وأوضح أن الباقة الجديدة تعكس رؤية بتلكوت في تبسيط الخدمات ودمجها ضمن منظومة موحّدة، بما يخفف الأعباء التشغيلية عن رواد الأعمال، ويمنحهم وضوحاً أكبر في



تبسيط الخدمات مفتاح تمكين المؤسسات الصغيرة والمتوسطة

بنية اتصالات قوية تمهد للتوسع الإقليمي للشركات البحرينية

منذ اليوم الأول. وتوفر One Plan Business خدمات الموبايل والإنترنت والاتصالات والحلول الأمنية ضمن حل واحد منظم، ما يمكّن الشركات من العمل بكفاءة منذ انطلاقتها. كما تمثل مزايا التجوال داخل دول مجلس التعاون الخليجي قيمة مهمة للشركات التي تعمل على مستوى إقليمي، إذ تتيح لرواد الأعمال البقاء على اتصال والعمل بثقة خارج البحرين من دون القلق من ارتفاع تكاليف التجوال. O. كيف تقدم الباقة قيمة تتجاوز عامل السعر؟ القيمة لا تقتصر على السعر التنافسي فحسب، بل تكمن في بساطة الحل وتكامل خدماته. فبدلاً من الحصول على منتجات منفصلة، تحصل الشركات على منظومة اتصال متكاملة ضمن باقة واحدة.

إن تضمين الاتصالات الموحدة، وعنوان IP ثابت، ومزايا تجوال واسعة يجعل الباقة عملية وملائمة لاحتياجات الأعمال الحديثة. كما أنها تقلل التعقيد التشغيلي وتوفر الأدوات اللازمة للعمل بكفاءة وفعالية.

O. ما نوع أو حجم الشركات الأنسب للاستفادة من One Plan Business؟ تُعدّ One Plan Business خياراً مثالياً للشركات الناشئة والمؤسسات الصغيرة التي تحتاج إلى بنية اتصال متكاملة منذ مرحلة التأسيس.

وهي مناسبة بشكل خاص للشركات ذات الفرق الصغيرة، أو التي تمارس نشاطاً إقليمياً، أو تعتمد على فرق عمل متنقلة، حيث توفر الباقة أساساً تشغيلياً قوياً يدعم العمليات اليومية ويهيئ لنمو مستدام في المستقبل.

O. كيف تمهد One Plan Business الطريق لحلول أعمال مبسطة مستقبلاً؟

في بتلكوت، إحدى شركات Beyon، نواصل باستمرار دراسة تطلعات السوق واحتياجات قطاع الأعمال، وتطوير عروضنا بما ينسجم معها. ويجسد إطلاق One Plan Business التزامنا بالبقاء على مقربة من متطلبات الشركات، وتقديم حلول عملية وبمبسطة تدعم نموها في بيئة أعمال سريعة التغير.



والمتوسطة، إلى جانب الشركات الناشئة، تمثل ركيزة أساسية للاقتصاد الوطني. وانطلاقاً من ذلك، نطمح إلى تقديم حلول متكاملة بدلاً من خدمات متفرقة، بما يوفر لرواد الأعمال بيئة تشغيلية فعّالة وأمنة تدعم انطلاقتهم منذ اليوم الأول وتمكّنهم من التوسع على نطاق إقليمي. وتأتي One Plan Business منسجمة مع هذه الاستراتيجية، لترجمة هذا التوجه إلى حلول عملية تدعم نمو الأعمال واستدامتها.

O. كيف يؤثر توحيد الخدمات ضمن فاتورة واحدة على تجربة مؤسسي الشركات الناشئة؟ يمثل تعدد العقود ومزودي الخدمات والفواتير عبئاً إدارياً على الشركات الناشئة. ويسهم توحيد هذه الخدمات ضمن باقة واحدة وفاتورة موحّدة في تعزيز شفافية التكاليف وتبسيط إجراءات الدعم الفني وتقليل الأعباء التشغيلية، ما يمكن مؤسسي الشركات من التركيز على تنمية أعمالهم بدلاً من الانشغال بالتفاصيل الإدارية.

O. كيف تدعم One Plan Business ريادة الأعمال والنمو في المراحل المبكرة؟ تحتاج الشركات الناشئة إلى اتصال موثوق

للشركات وتواكب نموها المستقبلي. إلى جانب ذلك، تتيح الباقة كفاءة أعلى في إدارة التكاليف من خلال هيكل واضح ومتكامل، مع إمكانية إدارة الحساب والتحكم بالخدمات رقمياً، ما يمنح الشركات رؤية أوضح وتحكماً أكبر في مصروفاتها التشغيلية.

O. كيف استند إطلاق One Plan Business إلى نجاح One Plan للأفراد؟

استند إطلاق One Plan Business إلى التجربة الناجحة التي حققتها One Plan للأفراد، والتي أثبتت أن تبسيط خدمات الاتصال ودمجها في إطار واحد يحقق قيمة واضحة للمستخدم. وانطلاقاً من هذا النجاح، اعتمدنا النهج ذاته في قطاع الأعمال من خلال تطوير حل شامل يدمج خدمات الاتصال في باقة واحدة مبسطة، تتيح للشركات إدارة خدماتها بسهولة أكبر وتركيز جهودها على تحقيق النمو بثقة.

O. كيف تنسجم One Plan Business مع استراتيجية بتلكوت في دعم المؤسسات الصغيرة والمتوسطة والشركات الناشئة؟ نؤمن بأن الشركات والمؤسسات الصغيرة

O. ما الذي دفع بتلكوت، إحدى شركات Beyon، إلى إطلاق باقة One Plan Business؟ جاء إطلاق باقة One Plan Business نتيجة تقييم دقيق لاتجاهات السوق واحتياجات الزبائن. فقد أثبت النجاح الكبير الذي حققته باقة One Plan المخصصة للأفراد أن الزبائن يبحثون عن حلول بسيطة وواضحة تجمع خدماتهم الأساسية ضمن إطار موحّد ومتكامل. ومن خلال حواراتنا المستمرة مع رواد الأعمال وأصحاب الشركات الناشئة، تبين لنا أنهم يواجهون تحديات متشابهة تتمثل في تعدد العقود، وتشتت الخدمات بين مزودين مختلفين، وغياب الوضوح في التكاليف، وهي عوامل قد تعرقل نمو الشركات في مراحلها الأولى. وانطلاقاً من هذه المعطيات، قمنا بتطوير One Plan Business كحل شامل يوفر أساساً تشغيلياً قوياً يمكن الشركات الناشئة والصغيرة من التركيز على التوسع وتحقيق النمو بثقة منذ اليوم الأول.

O. ما هي باقة One Plan Business وماذا تتضمن؟

تُعدّ One Plan Business حلاً اتصالياً متكاملًا صُمم خصيصاً لتلبية احتياجات الشركات الناشئة وقطاع الأعمال، من خلال جمع مجموعة من الخدمات الأساسية ضمن فاتورة موحّدة تضمن تجربة تشغيلية مبسطة وسلسة، مع إجراءات انضمام سريعة تمكّن الشركات من الانطلاق من دون تعقيدات.

تضم الباقة خدمات الموبايل والإنترنت والاتصالات الموحدة والحلول الأمنية ضمن باقة متكاملة، وتشمل ثلاثة خطوط للدفع الشهري بيانات بلا حدود، إضافة إلى باقات مكالمات واسعة محلياً ودولياً، ودقائق تجوال داخل دول مجلس التعاون الخليجي، إلى جانب 50 جيجابايت من بيانات التجوال.

كما تضم خدمة WiFi أثناء التنقل، وجهاز راوتر 5G مجاني، وعنوان IP ثابت، وحلول الاتصالات الموحدة مع أجهزة IP، فضلاً عن أنظمة كاميرات المراقبة (CCTV)، لتوفير بنية اتصالات متكاملة تدعم العمليات اليومية